

從募捐講賺錢

~ I R S ~

拿破崙說：“打仗第一要錢，第二也要錢，第三還是要錢”，“錢能使鬼推磨”，“一錢逼死英雄漢”。可見古今中外都一樣，不敢輕視錢的威力，尤其在資本主義社會中，樣樣都是要錢。最近為了做些有意義的事，四處募捐，深深體會到要錢是一件很簡單的事，而且也很冒險，很可能為捐錢，一言不慎，而失去多年的朋友。俗語說：“談到錢，就傷感情”，一失不錯。

在此地，通信雖算方便，但是看到信就寄錢的人，並不少，如果開車去挨戶要錢，說不定會被誤認為賣人壽保險的販賣商，要去死賴活賴，且也會被懷疑此番苦心，用意何在，幸好此地電話方便，拿起電話就可要錢，一個晚上可以打好多家，而且不肯捐的人，雖然臉紅也沒人看得見，如此給那些一毛不拔的人，留些面子，等待他們有一天能夠改變態度而大掏腰包。

有些人雖然從未見面，一

聽到有意義的事，馬上答應，豪爽直率，而且還鼓勵一番，碰到這種人，得到甚大的鼓舞，頓覺精神百倍，再接再勵。有些人雖不是一貧如洗，恰逢現金空空，但也滿口答應，想辦法如期付錢，一失也不藉口推拖，遇到這種人，一方面覺得很過意不去，另一方面則深受其感動，也給加了少油。但話說相反，有些人一聽到募款，頓如臨地震，好像世界末日到了，聲音發抖，結結巴巴，趕快掛起電話，大概跑去棉被裹頭包起來。有些人，說好好好，像是答應，就是不見支票，再打電話去，還是一樣，說“好好好！”，連聲好好道歉，硬是不肯刷支票。有些人問東問西，問個不停，解釋了半天，總算明白了，也答應了，当然要出錢，就有權利問，能出錢，要怎麼問都可以，反正所做的都是理直氣壯的事，真金子怕火，有問必答。有些人，好像得罪他三代祖宗似的，開口臭罵，不但不能體會別人做事的苦楚，還要大澆冷水，對這種不可救藥的人，平常替

他服務個半死，真是冤枉。有些人，自認是台灣貴族，認為這裏人所做的是小兒科，沒甚意思，錢更免談。還有人更絕，說要開一張零元的支票給你，這種人實在欺人太甚，應該修理修理。

說來說去，世上芸芸眾生，有萬萬種不同的觀念，有各種不同的世態，對錢的處理，有一毛不拔的，也有一諾百金的。現在大部份的人，都屬於後者，說捐就捐，比數年前進步得很多了，這是非常可喜的事，從此可預測將來台灣人在世界上任何地方，都會出頭天的一日，這一頁在我們這輩有生之年，相信是可親眼看到的。

至於少數一部份人，經過數十年的早染目濡，仍然是視茫茫，耳重聽，對我們的同胞的遭遇，還提不起惻隱之心，實在拿他們無法度。還有人，顧慮很多，特別考慮到保密問題，在處處是特務的環境裏長大的人，這種心理是難免的，不過應該明白一頁，在這裏做事的人，絕不是傻瓜及軟骨頭的人，這些顧慮可以免了，不

會有什麼不良後果的，請放心吧！如不相信，問問就知道，至於懷疑用錢去路的人，可以來查帳，一頁也不含糊的。

言歸正傳，做事第一要錢，第二還是錢，所以非拼命賺錢不可，只要不是傷天理害人犯法的錢，能賺就賺。在美國西部的台灣人，賺錢之風以洛杉磯為最，教授、幹、幹買賣、進出口、汽車旅館、房地產、開工廠等比比皆是，此風已經向此傳播，灣區的人也落後，急起直追，投資房地產、進出口、旅館、開工廠等也為數不少。在資本主義社會中，賺錢是一切社會發展的推動力，我們難以書生輕商的態度來卑視賺錢。再者，錢萬事難辦，所以我們應該好好鼓勵賺錢才是。

問題是賺錢後的態度應該如何？根據募捐的經驗，有錢人不一定多捐，而且還可能一毛不拔，所以有人擔心著，大家忙着賺錢後，就染上市儉之氣，以致變得吝嗇，事實不然，根據統計，肯捐錢的，就是肯捐錢，賺大錢後，還是捐，這是值得慶幸的事。尤其忙着

賺錢的人，難得抽空為同胞服務。賺錢後，拿些錢出來幫幫忙，實是應該。另一方面一天到晚忙着為人服務的忙人，除非是精力特別充沛，可能找不出太多時間去忙賺錢的事，所以一到要錢的時候，必定要厚臉皮去找人募捐，此時，有錢人多出一兵，可使事情順利發展，如此互相配合，是很合理且有效的。總之，台灣已經有這種認識，能夠互相合作，團結力量，這該是台灣人能出頭天的重要先決條件。

台協食譜

~鈴~

台南米粉湯(二人份)

材料：米粉半磅，碎肉半磅，紅蔥頭三粒，醬油六大匙，糖二大匙，油二大匙，白醋二小匙，蒜頭二粒，高湯四碗，味素酌量。

作法：

- 將米粉在開水中燙撈起，分放在二湯碗內。
- 將紅蔥頭切粒，放在二大匙油裡炒香，隨放入碎肉以慢火炒至水份蒸乾後，加入醬油六大匙，及糖二大匙略炒，隨即倒入 one quart 的 sauce pan 加水四分之二杯，用小火煮一小時。
- 蒜頭切碎，各放些在米粉上，每碗澆上白醋一小匙，少量味素。
- 將熱高湯分放入米粉內，上面鋪上碎肉即成，吃整碗攪拌一下。

